



Wir bewegen Gesundheit. SANOVA Pharma GesmbH vermarktet mit großem Erfolg eine Vielzahl von Gesundheitsprodukten bedeutender in- und ausländischer Unternehmen. Unsere Produkte helfen Menschen gesund zu werden oder gesund zu bleiben. Jahrzehntelange Erfahrung, Kompetenz und innovative Konzepte haben uns zu einem der führenden österreichischen Handelsunternehmen im Bereich Medical Systems gemacht.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort:

Vertriebsleiter Medizintechnik (m/w/d)

Vollzeit in Österreich

In dieser Rolle übernehmen Sie eine zentrale Funktion im Vertrieb, entwickeln gemeinsam mit Ihrem Team nachhaltige Marktstrategien und betreuen anspruchsvolle Kund*innen im Gesundheitswesen in ganz Österreich.

Freuen Sie sich auf ein dynamisches Umfeld, moderne Technologien und die Möglichkeit, den Unternehmenserfolg aktiv mitzugestalten.

Ihre Rolle bei uns:

- Eigenverantwortliches Führen & Entwickeln des Verkaufsteams für den österreichischen Markt
- Erstellen der Erlösbudgets und Sicherstellung der Zielerreichung
- Verantwortung für ein zugeordnetes Vertriebsgebiet

- Fachkundige Beratung & erste Ansprechperson für den bestehenden Kundenstamm vor Ort: von der Bedarfsidentifizierung bis zum Vertragsabschluss
- Nachbetreuung der Geräteinstallationen zusammen mit den Produktspezialisten*innen
- Unterstützung und Begleitung der Kund*innen bei der Implementierung moderner Technologien, inklusive der Einführung innovativer Produkte
- Kontinuierliche Kommunikation und Informationsaustausch mit Hersteller*innen, um auf dem aktuellen Stand technologischer Entwicklungen zu bleiben
- Eigenständige Umsetzung von Verkaufs- und Marketingstrategien in enger Zusammenarbeit mit der Teamleitung
- Regelmäßige Analyse der Verkaufszahlen, Aktivitäten- und Budgetplanung sowie nachhaltige Umsatzsteigerung & laufendes Reporting
- Enge Zusammenarbeit mit Innen- & Außendienst sowie mit allen anderen relevanten Schnittstellen
- Teilnahme an nationalen & internationalen Kongressen und österreichweiten Veranstaltungen

Sie überzeugen uns mit:

- Abgeschlossene Ausbildung im medizinischen, medizintechnischen Bereich oder Abschluss einer Höheren Technischen Lehranstalt (HTL)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf & in der Führung kleiner Teams
- Fachkenntnisse im OP-Bereich sind von Vorteil
- Starkes Interesse an apparativer Medizintechnik
- Ausgeprägtes Kommunikationsgeschick & verkaufstarke Persönlichkeit mit Netzwerkfähigkeiten
- Pragmatische*r Teamplayer*in mit hervorragenden Präsentationsfähigkeiten
- Hohe Reisebereitschaft sowie sehr gute Englischkenntnisse in Wort & Schrift

Das bieten wir Ihnen:

Freuen Sie sich auf eine spannende und vielseitige Tätigkeit in einer zukunftsorientierten Branche. Bei uns erwartet Sie ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld mit Raum für Eigeninitiative und aktiver Mitgestaltung – Ihre Ideen sind willkommen!

Sie erhalten eine fundierte und praxisnahe Einschulung, die Sie optimal auf Ihre Aufgaben vorbereitet.

Das Bruttomonatsgehalt für diese Position beträgt mindestens € 5.000 monatlich. Je nach Qualifikation und Erfahrung ist eine Überzahlung selbstverständlich möglich.

Wir bieten Ihnen attraktive Zusatzleistungen, wie eine betriebliche Pensionskasse, verschiedene Gesundheitsinitiativen sowie ein vergünstigtes Mittagessen. Darüber hinaus profitieren Sie von weiteren Vorteilen, die das Arbeiten bei uns noch angenehmer machen.



Jetzt bewerben

 Über WhatsApp bewerben

Kontakt

FRAU Meltem Koc

Kontaktanfrage: human.resources@herba-chemosan.at

Wenn Sie in dieser Position eine Herausforderung sehen, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Onlinebewerbung.

